

ACOBIR CONGRESO INTERNACIONAL INMOBILIARIO 2026

SPEAKERS INTERNACIONALES

PRINCIPALES:

KAROLINA OCHOA &
CARLOS RENTALO



AGENDA



VIERNES 09 DE OCTUBRE 2026

8:00 A.M. - 9:00 A.M.



REGISTRO DE ENTRADA

9:10 A.M. - 9:40 A.M.



PALABRAS DE APERTURA Y ACTO INAUGURAL

9:45 A.M. - 10:25 A.M.



PLOT / PLAN LOCAL DE ORDENAMIENTO TERRITORIAL

10:30 A.M. - 11:10 A.M.



RÉGIMEN DE INVERSIONISTA CALIFICADO. VENTAJAS,
OPCIONES Y REQUISITOS, REFORZANDO LA ATRACCIÓN
DE INVERSIÓN

11:15 A.M. - 11:55 A.M.



MONIQUE DE CÉSPEDES (4S)
PROYECCIONES Y TENDENCIAS 2027

12:00 P.M. - 12:50 P.M.



ALMUERZO BOX INTERNACIONAL (PALABRAS DEL PATROCINADOR)

1:00 A.M. - 1:40 P.M.



KATHERINE REYES ESPINO (PRESIDENTA DE ACOBIR)
FORO TENDENCIAS INMOBILIARIAS 2027

1:45 A.M. - 2:25 P.M.



JOSÉ VEGA (SACASA) - TOKENIZACIÓN EN EL SECTOR INMOBILIARIO,
COMO COMPRAR UN BIEN INMUEBLE CON MONEDAS DIGITALES

2:30 A.M. - 4:00 P.M.



MLS (SERVICIO DE LISTADO MÚLTIPLE) ACTUALIZACIÓN



ESTACIÓN DE AGUA – CAFÉ – TÉ, TODO EL DÍA

4:15 A.M. - 6:15 P.M.



KAROLINA OCHOA

- Sistema de Mentalidad y Productividad
- Sistema de Marca Personal
- Sistema de Captación
- Sistema de Cierre
- Sistema de Escalamiento

6:15 A.M. - 8:00 P.M.



NETWORKING



9 Y 10
DE OCTUBRE



EN EL GRAN SALÓN
HOTEL SHERATON GRAND PANAMA

Información al



6756-6294 / 228-7840

ÂCOBIR CONGRESO INTERNACIONAL INMOBILIARIO 2026

SPEAKERS INTERNACIONALES

PRINCIPALES:

KAROLINA OCHOA &
CARLOS RENTALO



AGENDA



SÁBADO 10 DE OCTUBRE 2026

8:00 A.M. - 9:00 A.M.



REGISTRO DE ENTRADA



ESTACIÓN DE AGUA – CAFÉ – TÉ TODO EL DÍA

9:10 A.M. - 9:50 A.M.



JUAN MANUEL CASTILLERO - CLAUDE, ASISTENTE DE
INTELIGENCIA ARTIFICIAL PARA LOS BIENES RAÍCES

9:55 A.M. - 10:35 A.M.



HABLEMOS DE AVALÚOS

10:40 A.M. - 11:15 A.M.



ERIC LIMA - DIVÓRCIATE DEL RESULTADO EN BIENES
RAÍCES Y EN CUALQUIER PROFESIÓN.

11:20 A.M. - 12:00 P.M.



CHRISTIAN RODRÍGUEZ (ENCUENTRA 24)
“LO QUE EL COMPRADOR NO TE DICE, PERO SUS BÚSQUEDAS SÍ”

12:00 P.M. - 1:00 P.M.



ALMUERZO BOX INTERNACIONAL
(PALABRAS DEL PATROCINADOR)

1:05 P.M. - 1:40 P.M.



LORENNNA RIVERA - TU MARCA PERSONAL FRENTE A LA IA

1:50 P.M. - 2:30 P.M.



EMIL MONTÁS - ESTRATEGIAS INMOBILIARIAS

2:35 P.M. - 3:15 P.M.



DAYANA RÍOS - DESPUÉS DE LA VENTA: CUANDO EL VERDADERO
VALOR DEL INMUEBLE COMIENZA A ADMINISTRARSE

3:20 P.M. - 4:00 P.M.



LORENA CRUZ (KALO AGENCY) - MERCADEO INMOBILIARIO

4:05 P.M. - 4:25 P.M.



PALABRAS COMITÉ ORGANIZADOR

4:30 P.M. - 6:30 P.M.



CARLOS RÉNTALO

- Cómo atraer al cliente adecuado sin convertirte en un intermediario más.
- Cómo elegir las operaciones que de verdad importan y proteger tu tiempo.
- Cómo diferenciarte cuando la información ya es una commodity.
- Las cinco capacidades que ninguna tecnología puede sustituir:
lo que separa al profesional relevante del prescindible.
- El modelo práctico para evolucionar de agente inmobiliario
a asesor de confianza.

6:35 P.M. - 8:00 P.M.



NETWORKING



9 Y 10
DE OCTUBRE



EN EL GRAN SALÓN
HOTEL SHERATON GRAND PANAMA

Información al



6756-6294 / 228-7840